



TEKSTI: VAROVA



Laatuviinien matka ruokapöytään - Muru Wines luottaa kuljetuksissa suomalaiseen palveluun

Helsinkiäinen Muru Wines on laatuviinien maahantuojayritys, jonka panostaa tuotteiden korkeaan laatuun ja täsmällisiin toimituksiin. Asiakslupaus asettaa kovia vaatimuksia myös logistiikkakumppanille, jollaiseksi on vakiintunut jo vuosia sitten Varova.



Viinejä eri puolilta Eurooppaa ja Lähi-Itää, rommia Haitilta, meskaliinia Meksikosta.

Helsinkiäinen Muru Wines on vuosien saatossa vakiinnuttanut asemansa yhtenä ravintoloiden ja myös Alkon avainkumppanina. Vuonna 2014 perustettu viinien maahantuonti- ja tukkumyyntiyri-tyks on panostanut alusta lähtien tuotteiden korkeaan laatuun ja hakenut valikoimaansa viinejä ja alkoholijuomia, joista löytyy paitsi makua myös luonnetta.

Tänä päivänä sen repertuaariin kuuluu satoja eri tuotemerkkejä ja tuontimaitakin on listalla toista-kymmentä. Muru Winesin johtajan ja osakkaan **Mikko Haakanan** mukaan pian kymmenvuotiaaksi varttunut yritys on mukavassa kasvuvauhdissa.

”Koronapandemian alussa myynti kasvoi 65 prosenttia ja se jälkeen on menty noin 30 prosentin kasvulukemissa. Sama tahti näyttää säilyvän myös tänä vuonna”, Haakana kertoo.

Logistiikka oli haastava palapeli

Maahantuojatukkurilla on tänä päivänä asianmukaiset varastotilat Helsingissä, josta juomakuljetukset hoidetaan niin pk-seudulle kuin muualle Suomeen.

Alku oli kuitenkin huomattavasti vaatimattomampi. Ensimmäinen, slovenialaiselta viinitilalta hankittu lasti varastoitiin helsinkiäsravintolalta vuokrattuun nurkkaukseen.

”Tämä oli aluksi lähinnä harrastus

ja ajatuksena oli tuoda maahan pieniä viinieriä, joita myytäisiin ravintoloille”, Haakana muistelee.

Maine laadukkaasta ja ketterästä juomatoimittajasta kiiri kuitenkin nopeasti ravintolasta toiseen. Se tiesi tuolloin vielä sivutoimisille viiniryrittäjille aivan uudenlaisia kiireitä.

Pian tulivat ratkottavaksi myös logistiset haasteet, sillä kuljetukset Suomeen olivat usein monopolisten logistiikkaketjujen armoilla. Joskus viinierät saapuivat Pohjolan perukoille vasta viikkojen reissamisen jälkeen.

”Kuljetuksissa käytettiin aluksi viinitilojen omia kumppaneita, mutta





ja terminaaleissa liian pitkäksi aikaa paahdaviin helteisiin tai paukkupakkasiin”, Weckman tähdentää.

Täyden palvelun logistiikkakumppanuutta

Vuosien myötä yhteistyö on entisestään tiivistynyt. Varova hoitaa Muru Winesin logistiikan pitkälti avaimet käteen-periaatteella ja lämpösäädetyin kuljetuksin viinitiloilta loppuasiakkaille asti. Vantaan varaston ovet aukeavat nekin tarvittaessa etäyhteyksin.

Haakanan mukaan osaava, kustannustehokas, tuotteiden laatu-kriteerit sekä hyvän palvelun merkityksen ymmärtävä logistiikkakumppani on ollut yksi Muru Winesin kasvun kivijaloista.

”Käytännössä Varova on kuin meidän oma logistiikkaosasto. Jos silmiin osuu kiinnostava viinierä, he selvittävät nopeasti, kuinka

paljon sen kuljettaminen Suomeen maksaa ja milloin lasti olisi perillä. Tämän jälkeen voimme päättää, mitä sen kanssa lopulta teemme. Ja homma toimii hienosti myös loppuasiakkaiden suuntaan – tarvittaessa pullo viedään perille kelloon katsomatta”, Haakana toteaa.

Myös Weckman korostaa hyvän ja asiakaslähtöisen palvelun merkitystä, sillä useimmiten Varova on Muru Winesin käyntikortti asiakkaan suuntaan.

”Yrityksen kasvutarinaa on ollut vuosien mittaan hienoa seurata. Samalla mietimme jatkuvasti, kuinka voimme auttaa heitä vielä enemmän eteenpäin”, hän lisää.

www.muruwines.fi/alko-valikoima/

www.varova.fi

järjestelimme niitä myös itse. Aika pian kuitenkin huomasimme, että logistiikka kannattaa antaa alan ammattilaisille. Siihen kuluva aika on järkevämpää käyttää yrityksen pyörittämiseen”, Haakana kertoo.

Viiniharrastajan unelma-asiakkuus

Maantiekuljetuksia, merirahtia, lentorahtia, huolintaa ja toimitusketjujen hallinnan ratkaisuja tarjoava Varova valikoitui Muru Winesin kumppaniksi pitkälti satumalta.

”Suositus tuli eräältä kuljetusyrittäjältä, joka viinilastia tuodes-

saan kannusti ottamaan yhteyttä Varovan asiantuntijoihin. Siitä se yhteistyö lähti”, Haakana muistelee.

Helsinkiläinen perheyrittäjä on 75-vuotisen toimintahistoriansa aikana vakiinnuttanut asemansa yhtenä kotimaisten vienti- ja tuontiyrittäjien luottokumppanina. Sen logistiikkapalvelut ulottuvat ympäri maailmaa ja käytössä ovat kaikki kuljetusmuodot, olipa asiakkaana pieni pk-yritys tai globaalisti toimiva teollisuusyhtiö.

Noin 50 miljoonan euron liikevaihtoa tekevä Varova työllistää lähes sata logistiikan ammattilaista.

Muru Winesissa se sai rakennet-

tavakseen logistiikkaketjun, jonka pitää rullata kitkattomasti ensin viinitiloilta Helsingin varastolle ja sieltä ravintola-asiakkaille eri puolille Suomea. Pääkaupunkiseudulla jakelun hoitaa Muru Wines itse.

Varovan Asiakkuuspäällikkö Simon Weckmanin mukaan toimeksianto oli haastava, mutta samalla myös mielenkiintoinen. Kiinnostusta lisäsi se, että hän on itsekin viiniharrastaja.

”Osa viinitiloista sijaitsee todella syrjäisillä seuduilla, jonne heikomilla säillä on vaikea päästä edes perille. Lisäksi kuljetuksissa on mietittävä tarkasti myös lämpötiloja. Lastit eivät saa jäädä satamissa

